













Service & Courtesy AVAIO 傑出服務獎



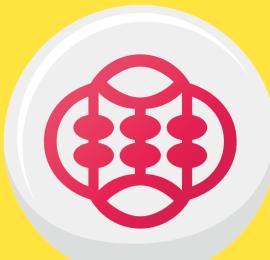




- 1 引言
- 2 一項殊榮 三方獲益
- 3 2016年參加品牌
- 4 個人獎項 參賽組別 參賽級別 特別組別 評審程序 評審準則
- 8 公司獎項 參賽要求 評審方法
- 10 參賽得益及獎勵一覽
- 11 傑出服務獎時間表 報名詳情
- 12 參賽費用
- 13 規則和條款
- 14 公司參加表格
- 15 員工提名表格
- 16 参賽者7月工作時間表







引言

傑出服務獎創辦於1986年,以嘉許服務表現出色的前線 員工為使命,藉此提高香港整體零售服務水平及提升國 際競爭力,被譽為零售業界的奧斯卡盛事。

發展至今,傑出服務獎已遠遠超越一個比賽,更被企業 視為服務提升的方案之一。透過公平公正的比賽平台、 同業間之互相交流、團隊的鼓勵支持,參賽企業及其員 工皆獲益良多。不少企業更將比賽納入內部培訓的項目 之一,以激勵團隊、培養優質服務文化。

今年傑出服務獎的主題是:

「從心 創滿Fun」

零售業前景仍然充滿挑戰,既然外圍環境不可控,何不 改變心態,想想如何樂在其中?

各位零售從業員,我們相信,只要你們繼續本著初心、 熱心和同理心, 定能為客人帶來超越滿分的服務, 同時 尋得莫大的滿足感及樂趣。































公司每年都參與這項零售業的盛事,為的不是 一個獎項;而是我們深信每位參賽者,可於整 個過程中,獲益良多,了解不同服務技巧的背 後種種理念,為顧客帶來優質的服務體驗!

> OK 便利店 高級經理 - 人才管理及發展 潘寶珍

無論是大企業或中小企,要建立一套公司文化絕對需 要一段長時間,然而透過這個比賽,我相信任何一家 零售公司,都能很快建立以服務為先的正面形象。

> 新興行旅行社有限公司 副總經理 藝佳泉

這麼多年,著力於培訓員工參賽,並不為製造 多幾位贏家,而是期望透過比賽,公司上下都 能培養出時刻提供優質服務的心態。

屈臣氏集團 集團人力資源部

鄒惠儀

對公司來說,員工透過參賽,既演繹了 企業文化,亦令工作間變得活潑有趣。

香港必勝客有限公司 董事

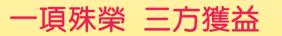
葉焯德

我認為參加者無論獲獎與否都能從比賽中自我成 長,提升服務意識及技巧,將此推廣至店舖的所有 同事,使公司整體在服務的水準能更上一層樓!

City Super Limited Head of Learning & Development Division Vincci Luk

同事經過培訓和比賽歷練後,每人必有所得 著,特別是在知識技能,演説技巧、服務理 念,以至膽量等都會增強,只要努力付出, 自可得到收穫。

牛奶有限公司 人力資源經理 - 培訓及發展 高少容



參賽員工

- 擴闊視野,強化服務理念,增強自信心
- 企業及業界對員工的肯定,有助晉升及事業發展
- 跨部門參與,加深員工對公司的了解,增加歸屬感
- 優勝者可免費參與海外考察團,增廣見聞

參審企業

- 發掘有潛質員工,嘉許優秀員工,提高士氣及團隊精神
- 與同業互相交流、知己知彼,提升企業服務水平
- 宣傳企業優質服務的形象,提高品牌形象
- 發掘人才回饋公司,使服務文化持續發展

香港零售業

- 培育零售人才,成業界優質服務的典範
- 推動服務文化,加強香港零售業於國際競爭力
- 提升零售服務業的專業形象,吸引更多新血入行

參加公司認同比賽

98% 可提升員工的自信心



94% 有效發掘及留住優秀員工



96% 有助公司建立企業服務文化及提升服務質素



有助公司建立優質服務的品牌形象



98% 有助公司長遠人才發展



資料來源:香港零售管理協會-人才發展問卷調查(2016年12月)

2016年參加品牌

1010 · 蘋果迷你倉 · 大家樂 · 家得路 · 卓思廊 · 悦購点 · 周大福 · 鍾菜 · OK便利店有限公司 · city'super·會所1号·colourliving·康維他·csl. · ECCO·億世家·億世家 Pro·FAITH· 豐澤·Fusion·Fusion Deli by city'super·縱橫二千有限公司·銀杏館(華麗耆素)·佐丹奴· Giordano Junior · Giordano Ladies · 茲曼尼客廳傢俬專門店 · 神采飛揚 · 生活。好點 · Great · 按摩保健治療中心·香港電訊·**香港電訊-客戶服務中心**·HomeSquare·**香港迪士尼樂園商品部**· iBakery·K11 Concepts Limited·K11 Design Store·奇華餅家·拉斐特婚禮統籌有限公司· le saunda·悠閒坊·Little Mermaid·LOG-ON·Market Place by Jasons·新都廣場· MOKO新世紀廣場·新城市廣場三期·海洋公園公司·綠盈坊有機店·將軍澳中心·百佳· Petit Bateau·薄餅博士·必勝客·實惠家居有限公司·太子珠寶鐘錶公司·RocaConcepts· 聖安娜餅屋有限公司·莎莎化粧品有限公司·上海姥姥·資生堂·Sinomax·意粉 360·意粉屋· 星巴克·Stride Rite·一粥麵·Taste·茶木台式休閒餐廳·德藝會·香港賽馬會·香港電燈有限公司· 永安百貨有限公司·家匠TMF·Toonsland·煤氣公司·Toysrus·TSL 謝瑞麟·U Deli·娛藝院線· 歐化傢俬·V city·維特健靈·屈臣氏·屈臣氏酒窖·惠康·吉野家快餐(香港)有限公司

*依品牌名稱的英文名排列,去年得獎品牌以橙色顯示





























5

獎項架構

歡迎公司提名前線員工參加。如公司有多個品牌,應以每一個品牌為參賽單位遞交提名。 參賽者將被分組、分級作賽,競逐以下的個人及公司獎項。

個人獎項

★ 產品組別獎

各產品組別選一位基層級別及主管級別得獎者

★ 特別組別獎

S&C 新秀組別 NEW - 基層級別及主管級別

各選金獎、銀獎、銅獎

社企組別-金獎、銀獎、銅獎

Earn & Learn 學生組別 - 金獎、銀獎、銅獎

★ 優越表現獎

在每組別及級別中,總決賽分數排名最高的首10%參賽者

★ 優質服務之星

第一階段神秘顧客評審獲滿分的參賽者



公司獎項(詳見第8頁)

★ 最佳參賽隊伍獎

- 金獎、銀獎、銅獎

★ 最具潛質品牌獎

- 金獎、銀獎、銅獎

★ 傑出服務店舗獎

- 金獎、銀獎、銅獎 / 嘉許證書
- 最受歡迎店舖獎 NEW



參賽組別

參賽者將被列入以下其中一個組別作賽。

產品組別			
麵包西餅店組別	時裝飾物店 - 高級時裝組別	兒童商品組別	超級市場 / 自助購物商店組別
化粧品店組別	時裝飾物店 - 運動及戶外用品組別	個人護理產品組別	電訊組別
電子/數碼產品組別	快餐店組別	專業組別	主題樂園及景點組別NEW
便利店組別	食品店組別	餐廳組別	鐘錶及珠寶店組別
百貨公司組別	鞋類組別	零售(服務)組別	
眼鏡組別	傢俱及居室用品組別	商場管理組別	
時裝飾物店組別	健康產品組別	專門店組別	
特別組別			
S&C 新秀組別 NEW	社企組別	Earn & Learn 學生組別	

- 1. 每個產品組別需有最少來自**2間不同公司的參賽品牌**,及需有**最少8位參賽者**。如該組別只有2個參賽品牌,每個品牌的 參賽人數不可少於3個。
- 2. 如因參賽品牌或人數不足而未能成組,協會將會按參賽者所屬品牌之業務分配至其他相關組別。
- 3. 協會有權就上述組別再作細分及修改組別名稱。
- 4. 分組詳情請參閱 [規則及條款]。

參賽級別

	基層級別	主管級別
基本要求	 全職或兼職員工,需與顧客直接接觸;以及 50%以上的工作性質屬銷售/顧客服務 由截止報名日期起計,全職員工受僱期不少於 6個月;而兼職員工受僱期不少於 12個月 公司不可提名以下人士參加比賽: (a)需擔任管理或督導工作的員工或 (b) 見習行政人員或 (c) 代理主管 曾獲獎者只可參加主管級別比賽 	 全職主管,需與顧客直接接觸;以及50%以上的工作性質屬銷售/顧客服務 管理範疇不可超過一間零售店舖,或百貨公司內的一個部門 由截止報名日期起計,受僱期不少於6個月 公司不可提名見習行政人員參加主管級別比賽 曾獲獎者不可再參加
每月工作天 及工時	全職員工 每月工作不少於 20 個工作天及不少於 120 小時,當中不包括用膳時間 其中 4 個工作天必須為星期六、日或公 眾假期 ** 兼職員工 每月連續工作不少於 4 星期,每星期不 少於 18 小時,即每月不少於 72 小時,當中不包括用膳時間 其中 2 個工作天必須為星期六、日或公 眾假期 **	 每月工作不少於 18 個工作天及不少於 108 小時,當中不包括用膳時間 其中 4 個工作天必須為星期六、日或公 眾假期 #
人數	• 不設限額	● 每個品牌最多 5 名參賽者

^{*} 不適用於個別公司,其營業時間為星期一至五或星期六輪休。

特別組別

S&C 新秀組別

基層級別及主管級別之基本要求及工作天/工時要求同上。其他參賽資格:

- 只限首次參加傑出服務獎之品牌
- 每個品牌最多提名5位參賽者(基層+主管)

 $_{4}$





























▲創滿Fun

特別組別(續)

	社企組別	Earn & Learn 學生組別
基本要求	 參賽公司須為香港的社會企業*及從事零售或服務之業務,並有營運實體店舖 參賽者需為前線員工,需與顧客直接接觸;以及50%以上的工作性質屬銷售/顧客服務 由截止報名日期起計,參賽者受僱期不少於6個月 	 只限零售業「職」學創前路先導計劃之 參與公司(不論業務性質)報名,參賽 者亦必須為相關計劃之現任學員
每月工作天 及工時	 每月工作不少於 18 個工作天及不少於 108 小時,當中不包括用膳時間 其中 4 個工作天必須為星期六、日或公 眾假期 # 	 每月連續工作不少於 4 星期,每星期不少於 18 小時,即每月不少於 72 小時,當中不包括用膳時間 其中 2 個工作天必須為星期六、日或公眾假期 #
人數	● 每個品牌最多 2 名參賽者	● 每個品牌最多 2 名參賽者

- * 社會企業指透過商業經營手法,賺取利潤,並將盈餘用於扶助弱勢社群、促進社區發展及社會企業本身的投 資,詳情請參考社聯出版的《社企指南》。
- * 不適用於個別公司,其營業時間為星期一至五或星期六輪休。













評審程序

• 神秘顧客將在7月期間進行 2次探訪,評核參賽者的工 作表現,按平均分甄選參賽 者進入第二階段。



參賽者7月份工作

S&C新秀組別

第1階段小Tips

買野,公司記得要提供現金津則

Earn & Learn 學生組別

第2階段——準決賽 小組面試

• **S&C 新秀組別**的計分方法則按參賽者在第一階段神秘顧客的

產品組別 (基層/主管)

S&C新秀組別 (基層/主管)

- 入圍者將獲邀與評審團會面,並以小組評審形式進行面試。
- 計分方法按參賽者在第一階段神秘顧客的評分,以及在準決賽面 試中的評分,各佔總分50%來甄選參賽者(S&C新秀組別除外)。
- 評分(佔30%)以及在準賽面試中的評分(70%)來甄選參賽者。

大會將於此階段選出 S&C 新秀組別

第3階段 — 總決賽 個人面試

• 入圍者將獲邀與評審團會面,並以個別評審 方式進行面試。

• 計分方法按參賽者在第一階段神秘顧客的評 分(佔30%),以及在總決賽面試中的評分 (佔70%)來甄選參賽者。

Earn & Learn 學生組別



個案分析

角色扮演

問答環節

評審團

評審團由一班資深零售從業員、培訓顧問、講師、政府官員,以及 來自零售服務業、公共機構不同界別的高級行政人員所組成

語言

廣東話為主

































評審進則

神秘顧客評審

基層級別 / Earn & Learn 學生組別 / 社企組別

- 1. 店員儀表
- 2. 接待顧客
- 3. 銷售知識及技巧或 收銀服務
- 4. 顧客購物後離開

主管級別

- 1. 店員儀表
- 2. 接待顧客
- 3. 銷售知識及技巧
- 4. 收銀服務
- 5. 顧客購物後離開
- 6. 整體合作精神
- 7. 店舖整潔



公司獎項

參賽要求/評審方法

最佳參賽隊伍獎

- 4名參賽者(包括3名基層級 別及1名主管級別)。
- 如多於4名參賽者,將以總決 賽成績最高分的 4 名參賽者競 逐「最佳參賽隊伍」金、銀、 銅漿。

最具潛質品牌獎

- 參賽品牌在總決賽中仍有最少 只適用於 **S&C 新秀組別**的參賽 品牌。
 - ◆賽品牌提名最少4名參賽者(包括◆該分店須為獨立零售店舖(不適 3 名基層級別及 1 名主管級別)。
 - 如多於 4 名參賽者,將以二個比賽階 段總分最高的 4 名參賽者競逐「最具 潛質品牌一金、銀、銅獎。

傑出服務店舗獎

- 每個參賽品牌可提名一間分店競 逐獎項。
- 用於品牌專櫃或其中一個部門)。
- 該分店須有員工參加個人組別比 賽,包括最少一位主管及一位基 層員工,不設上限。
- 提名單位以店舖地區為單位,例 如:ABC珠寶-中環IFC店。

傑出服務店舗獎

階段 — 神秘顧客考核及服務簡報

- 神秘顧客將在7月期間進行額外2次店舗探訪,以評核店舗的整體工作表現,佔總分50%。
- 參賽分店須於7月31日或之前提交一份不多於5頁服務簡報(powerpoint), 佔另外50%。
- 評審標準: 服務創意 該分店一個與別不同的服務點子;是否符合顧客需要 (20%)
 - 團隊合作性 —— 分店不同崗位的合作,公司不同部門的支援 (20%)
 - 執行成效 清晰執行時段、顧客滿意度、分店營運業績等可量化數據 (10%)
- 入圍名單將於8月中旬公布,晉身下一階段比賽。

第2階段 — 服務短片

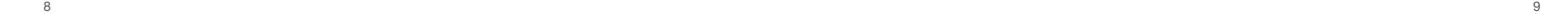
- 入圍分店須於9月15日或之前提交一條服務短片,並符合以下細則:
- 須以手機拍攝,長度不多於3分鐘
- ■於參賽分店拍攝
- 出鏡者須包括最少一名於該分店工作的前線員工(不限於個人參賽者)及一名中層或以上管理人員
- ■短片須圍繞上一階段服務簡報的內容
- 評審標準: 第一階段神秘顧客 (30%)
 - 服務創意 (30%)
 - 團隊合作性 (30%)
 - 執行成效 (10%)
- 大會將選出不多於十間「傑出服務店舖」,予以嘉許,同時晉身下一階段比賽。
- 被揀選的服務短片將會放於協會網頁推行公眾投票, 競逐「最受歡迎店舖獎



第一 總決賽 - 分店代表面試

- 每間「傑出服務店舖 | 須派出兩位代表於總決賽當日面見評判,評判根據服務簡報 及短片內容作出提問,以選出金獎、銀獎、銅獎。
- 面試代表須包括該分店的前線員工及公司管理人員,例如該分店的分店經理,區域 經理或營運經理等以上管理人員,但不限於出鏡者。
- 評審標準: 服務創意 (25%)
 - 團隊合作性 (25%)
 - 執行成效 (25%)
 - 現場問答 (25%)





































參賽得益及獎勵一覽

	所有參賽者	S&C 新秀組別 決賽入圍者	總決賽入圍者	個人獎項得獎者	公司獎項得獎者
賽前 —— 傑出服務獎掛章					
賽前 —— 獎項櫥窗標貼					
參與證書					
綜合評審報告					
免費出席結果發佈會				_	-
廣泛報道					
免費出席協會周年晚會暨頒獎典禮			產品組別入圍者		
水晶獎座 / 得獎證書					
得獎櫥窗標貼				(優越表現獎及 優質服務之星除外)	(
宣傳短片				產品組別得獎者	金獎公司
海外考察團				產品組別得獎者	金獎公司半費(最具潛質品牌獎除外)











傑出服務獎時間表

2017	提前報名優惠	4月7日-5月12日
	報名截止日期	5月31日
	遞交參賽者7月份工作時間表	6月13日
	參賽公司迎新會	6月15日
	第一階段 —— 神秘顧客評審	7月1 - 31日
	提交服務簡報 (適用於傑出服務店舖獎參加公司)	7月31日
	第二階段 —— 準決賽小組面試	9月7日
	提交服務短片 (適用於傑出服務店舖獎參加公司)	9月15日
	第三階段 —— 總決賽個人面試	10月11日
	結果發佈會	10月24日
	得獎者宣傳	11-12月
	協會周年晚會暨頒獎典禮	12月5日
2018	得獎者獲安排海外考察	3月

^{*} 如有更改,將以協會最後公布為準

報名詳情



- 1. 公司參加表格
- 2. 員工提名表格
- 3. 員工彩色近照

相片規格: (a) 穿著整齊公司制服;

- (b) 於一個月內拍攝的彩色近照,背景必須為白色;
- (c) 檔案大小在500K以內;
- (d) 檔案名稱為參加者姓名

增值服務

協會將為參賽公司舉辦各種備戰工作坊、業界交流等,參賽公司亦可以優惠價報名參加協會各項講座及培訓活 動。

10 11





























參賽費用

參賽公司須於每一比賽階段開始前支付相關費用,Earn & Learn學生及社企組別可獲豁免相關費用。「最佳參賽隊伍獎」及「最具潛質品牌獎」的報名費用全免。

第一階段 — 報名費用

公司在報名時,須支付以下費用。費用已包括2次神秘顧客評審、綜合評審報告及參與證書。

	第一階段 ── 參加費用 (每位計)				
參賽級別	提前報名優惠 20	提前報名優惠 2017年5月12日前		原價	
	會員	非會員	會員	非會員	
基層級別	HK\$900	HK1,200	HK\$1,200	HK\$1,700	
基層級別 - S&C 新秀組別	HK\$450	HK\$600	HK\$600	HK\$850	
主管級別	HK\$1,200	HK\$1,600	HK\$1,500	HK\$2,200	
主管級別 - S&C 新秀組別	HK\$600	HK\$800	HK\$750	HK\$1,100	
傑出服務店舖	HK\$900	HK1,200	HK\$1,200	HK\$1,700	

第二階段 — 準決賽費用

晉身第二階段準決賽的入圍者,將獲邀參加小組面試,並 須支付以下費用。

獎項級別		決賽費用(每位計) 9月7日前
	會員	非會員
基層級別	HK\$1,200	HK1,600
基層級別 - S&C 新秀組別	HK\$3,500*	HK\$3,800*
主管級別	HK\$1,500	HK\$2,200
主管級別 - S&C 新秀組別	HK\$3,800*	HK\$4,200*
傑出服務店舖	HK\$1,200	HK1,700

- * 費用已包括入圍者可:
- 出席結果發佈會
- 於有關媒體刊登入圍名單

得獎者宣傳費用

個人獎項

- 產品組別(基層/主管級別):每位HK\$9,800
- S&C 新秀組別(基層/主管級別): 每位HK\$5,800 *
- Earn & Learn 學生組別/社企組別/優越表現獎:每位HK\$3,800 *
- * 費用包括得獎者出席2017周年晚會暨頒獎典禮

公司獎項

每間HK\$6.800

總決賽入圍者可:

• 出席結果發佈會

• 金獎公司: 每間 HK\$9.800

第三階段 —— 準決審費用

須於10月11日或以前支付每位HK\$6.000。

(Earn & Learn 學生及社介組別除外)

晉身第三階段總決賽的入圍者將獲激參加個人面試,公司

入圍總決賽的「傑出服務店舖」須於10月11日或以前支付

• 出席香港零售管理協會2017周年晚會暨頒獎典禮

• 於報章、協會刊物或其他媒體刊登入圍名單

- 銀獎及銅獎公司:每間 HK\$4,800
- 傑出服務店鋪獎 嘉許證書: 每間 HK\$3.800

付款方法

請以支票形式支付各階段參加費用,抬頭請寫「香港零售管理協會有限公司」 郵寄支票至銅鑼灣禮頓道33-35號第一商業大廈7樓

規則和條款

協議條款

- 1. 參賽者及所屬公司必須遵守傑出服務獎的規則和條例。
- 2. 協會擁有有關獎項的得益、獎項架構、所屬組別、參賽資格、評審標準、評審程序、宣傳、獎項結果及各項安排和細則的最終決定權。

参審公司

3. 如參賽公司有多個品牌,應以每一個品牌為參賽單位。如有需要,協會將重新安排參賽單位,並保留最後決定權。

參賽組別

- 4. 參賽者應參加合適的組別。如有需要,協會有權增減或更改 參賽組別。
- 5. 每個產品組別需有最少來自2間不同公司的參賽品牌及需有 最少8位參賽者。如該組別只有2個參賽品牌,每個品牌的參 賽人數不可少於3個。
- 6. 若組別未能符合最低成立要求,協會將在截止報名後,通知 受影響的參賽公司有關劃分組別的新安排。
- 7. 協會有權更改參賽公司的組別,受影響的公司將獲個別通知。
- 8. 各組別將因應參賽人數及參賽單位數目而有所變動、增加或 刪減。
- 9. 零售(服務)組別包括金融機構、公用事業、旅行社、娛樂設施、主題公園、婚禮商戶等。
- 10. 專門店組別包括酒類、音樂器材、寵物用品等。
- 11. 專業組別指持有專業資格之前線員工,例如:視光師、藥劑 師、營養師、配藥員等。
- 12. 如參賽公司的前線員工包括(a)持有專業資格;及(b)非持有專業資格兩類,公司提名的(a)類前線員工會被安排至專業組別。一般前線員工,即(b)類,會按其零售行業被分配至所屬組別。
- 13. 專業組別不適用於其全部或大部份前線員工的基本入職條件,必須持有專業資格的公司,如銀行、保險、保安業等。

參審資格

- 14. 曾獲傑出服務獎基層級別的前線員工,只可獲提名參加主管級別比賽;而曾獲主管級別或特別組別的得獎者均不可再次參賽。
- 15. 協會將根據公司的業務性質、品牌或銷售方式評核各公司的 參賽資格。

評審程序

- 16. 所有參賽者均獲發「傑出服務獎」比賽掛章。於各個比賽階段,參賽者都必須穿著整齊公司制服,戴上公司名牌及「傑出服務獎」比賽掛章,否則將被扣分。
- 17. 參賽公司必須於6月13日或之前,以電郵 (snc@hkrma.org) 遞交參賽者的7月份工作時間表,否則神秘顧客評審將被評 為零分。

- 18. 參賽公司如在限期後需更改參賽者的工作時間表,須繳交行 政費HK\$500 (每張計),並須於5個工作天前,將書面通知連 同支票交予協會。
- 19. 在探訪期間,如神秘顧客在10分鐘內仍未找到參賽者,該次 探訪將評審店舖內其他員工的表現,而協會亦不會另行通知 參賽公司。
- 20. 進行探訪時,如神秘顧客需購買貨品(例如:快餐店、餐廳),參賽公司須提供現金津貼,價值將以貨品價值及探訪次數來釐定,有關詳情,協會將與個別公司商計。
- 21. 協會將個別通知參賽公司第一及第二階段的入圍名單,而第 三階段的結果將於結果發佈會中公佈。

取消申請 / 退出比賽

- 22. 報名一經遞交(包括電郵及網上報名),不可取消,報名費 用亦不獲發環。
- 23. 不論任何原因,如參賽者中途退出比賽,所屬公司須以書面 通知協會,該參賽者將不獲發「參與證書」。
- 24. 參賽者如在2017年7月31日或之前退出比賽,將不獲發「綜合評審報告」。
- 25. 協會公布每個階段的入圍名單後,晉級的參賽者如退出比賽,仍然需要支付相關參加費用及宣傳費用。

取消資格

26. 如參賽公司虛報任何參賽者的資料,所有由該公司提名的參賽者,將會被取消參賽資格,而相關費用亦不獲發還。

宣傳及市場推廣

- 27. 協會有權使用參賽公司提供的資料,作宣傳及推廣傑出服務 獎的用途。
- 28. 不論任何原因,如得獎者不參與任何宣傳活動,所屬公司仍 領支付有關宣傳費用。

颱風或黑色暴雨安排

- 29. 在準決賽及總決賽面試當天,如天文台在上午7時或以後仍然懸掛八號颱風訊號或以上,全日所有面試將會取消。
- 30. 在準決賽及總決賽面試當天,如天文台懸掛黑色暴雨訊號, 所有面試將會如期進行。
- 31. 如準決賽或總決賽因天氣或其他原因取消,協會將會另行通知參加機構,有關獎項的評分方法,協會保留一切替代安排及評分的最終決定權,亦毋須對決定作任何解釋。

海外考察團

32. 海外考察團是本協會給予傑出服務獎得獎者的其中一項獎勵,參與名額僅限得獎者本人,不得轉讓或退款。

資料保密

33. 所有參賽者的資料絕對保密,未經許可,不得向外發放。

13

12



14

ENROLLMENT FORM 公司參加表格

Deadline: 31 May 2017 / 截止日期: 2017年5月31日

F	Please use separate for	orm(s) if more than	one retail brand enro	lls. 如多於一個參賽品牌,請填另一表格。
Company Information 公司資	料			
Company Name (English)		公司名	稱 (中文)	
Brand Name (English)		參賽品	牌名稱 (中文)	
Address 地址				
No. of Frontline Staff in HK 在香港	的前線同事人數	No. of	Outlets in HK 在香剂	港的零售店舗數目
Main Contact Person 主要聯絡人		Alterna	tive Contact Persor	n 其他聯絡人
Position 職位		Position	n 職位	
Tel 電話		Tel 電前	\$	
E-mail Address 電郵地址		E-mail	Address 電郵地址	
提名店舖地址: 提名店舖營業時間: No 否				
Window Stickers Qty Required 櫥窗	i 標貼數目 □ 5 ·		個	
No. of participants 參加人數	Per	· Head 價錢	Discount 折	
Junior Frontline 基層級別	\$			\$
Supervisory 主管級別	\$			\$
Others 其他:	\$			\$
			otal Amount 總会	金額
Payment Methods 付款方式	please tick where approp	oriate 請在適當位置加	i上 〈)	
□ Cheque 支票 (payable to "Hong Cheque No. 銀行支票號碼 □ American Express (AE) Card		Bank 付款銀	行	,
Name of Card Holder 運通卡會員姓名		Card N —— 運通卡	umber 會員賬號	
Card Expiry Date 運通卡有效期			older Signature 會員簽名	
Amount Due 繳付金額: HK\$				
e annual events, conferences, seminars, briefings, me well as recruiting advertisement by our media partne umber) in the Association's database. We may condi formation, please write to us by email (snc@hkrma.org	etings, awards, programmes, rs. We will maintain the perso act direct marketing via fax, en or by fax (2866-8380).	training programmes, and nal data (including name, c mail, direct mail, telephone	services of the Association, company name, position, em- and/or other means of com	cations, research materials, market information, marketing, and similar activities organized by our business partners all address, business address, telephone number and farmunication. If you do not wish to continue receiving our 的周年活動、研討會、講座、簡報會、會議、獎項計劃、 承、職位、電郵地址、公司地址、電話及傳真號碼)儲存在協會的資料,請以書面通知協會(電郵:snc@hkrma.org 或
其:2000-6360) ° ignature 段署			iny Chop 印	
ame 注名				



NOMINATION FORM 員工提名表格

Deadline: 31 May 2017 / 截止日期: 2017年5月31日

傑出服務獎		
Level 級別: □ Supervisory Level 主管級別	□ Junior Frontline Level 基層級別 □ Others	其他:
(A) Personal Information 個人資料		
Name (English) (Mr./Ms.)	姓名 (中文) (先生/小姐)	PHOTO
Company Name (English)	公司名稱 (中文)	請電郵相片至 snc@hkrma.org
Brand Name (English)	參賽品牌名稱 (中文)	
Present Position 職位		
Present Job Duties 職責		
Education Level 教育程度 Secondary 中學	□ Tertiary or above 大專以上	
Does he/she have the qualification of the Recogn	ition of Prior Learning Scheme? 他/她是否擁有「過往資	歷認可」的資歷?
□ Yes 是 (級別:) □ No 否		
☐ Full-Time 全職	Working location 工作	地區
□ Part-Time 兼職 (working hours per week 每周□	工作時數:)	
Years in current position 在現職位的年資	year(s)年month(s)月	
Years in current company 在現公司的年資	year(s)年month(s)月	
Years in retail business 在零售業的年資	year(s)年month(s)月	
Is he/she required to supervise staff? 他/她是否需	需要擔當管理工作?	
☐ Yes 是 No. of staff under his/her supervision	他/她需監督員工的數目 :	
Total no. of staff in the store 店內員工	總數 :	
□ No 否		
(B) Other Information 其他資料		
Category 組別 □ Bakery Shops 麵包西餅店 □ Beauty Products / Cosmetics 化粧品店 □ Consumer Electronic Products 電子 / 數碼產品 □ Convenience Stores 便利店 □ Department Stores 百貨公司 □ Earn & Learn Students Earn & Learn 學生 □ Eyewear 眼鏡 □ Fashion & Accessories 時裝飾物店	□ Health Care Products 健康產品 □ Infant & Child Merchandise 兒童商品 □ New Participating Brands S&C 新秀 N □ Personal Care Products 個人護理產品 □ Professional 專業組別 □ Property Management 商場管理 □ Restaurants 餐廳 □ Retail (Services) 零售(服務)	
□ Fashion & Accessories - High Fashion 時裝飾物店□ Fashion & Accessories - Sports and Outdoor Produ	·	
時裝飾物店 - 運動及戶外用品	□ Supermarkets / Self-serviced Stores 起	☑級市場/自助購物商店
□ Fastfood 快餐店	□ Telecommunications 電訊	





□ Furniture & Home Accessories 傢俱及居室用品

□ Food Shops 食品店

□ Footwear 鞋類

□ Theme Parks & Attractions 主題樂園及景點 NEW

□ Watch & Jewellery 鐘錶及珠寶店



參賽者7月工作時間表

6月13日前電郵至snc@hkrma.org

Level 級別: □ 基層 □ 主管 □ 社企 □	Earn & Learn 學生	
Participant Information 參賽者資料		
英文姓名		
名牌上的名稱		PHOTO
品牌名稱		
職位		
工作地址(店內位置)		
店舗電話	店舖營業時間	

日期	│ 工作時間 (店鋪營業時間內)	用膳時間	備註	工作時數 (不計用膳時間
1 (PH)	工作"说的(但如日来"说明》)	111 tib wil led	PM 8±	T 15.0 57 (.1.81.1111112.01)
2 (Sun)				
3				
4				
5				
6				
7				
8 (Sat)				
9 (Sun)				
10				
11				
12				
13				
14				
15 (Sat)				
16 (Sun)				
17	K K			
18				
19				
20				
21				
22 (Sat)				
23 (Sun)				
24				
25				
26				
27				
28				
29 (Sat)				
30 (Sun)				
31			 of working hours 總工作時數	





重要日期

Go!

4月 正式接受報名



4月7日 2017傑出服務獎 簡介會 5月 截止報名 5月12日 提前報名優惠

5月31日 報名截止日期

> May 31



6月15日 參賽公司迎新會



6月13日 遞交參賽者 7月份工作時間表 6月 遞交參賽者工作時間表及 參賽公司迎新會



7月 第一階段 —— 神秘顧客評審



7月31日前 傑出服務店舗獎 參加公司提交 服務簡報





9月15日 傑出服務店舗獎 參加公司提交 服務短片

 $2\langle$

9月7日 第二階段 — 準決賽小組面試



10月11日 第三階段 —— 總決賽個人面試 10月24日 結果發佈會



12月 協會周年晚會 暨頒獎典禮





Sponsor 贊助商:



Exclusive Recruitment Media Partner









Hong Kong Retail Management Association 香港零售管理協會

Chinese Newspaper Partner

7/F., First Commercial Building, 33-35 Leighton Road, Causeway Bay, Hong Kong 香港銅鑼灣禮頓道33-35號第一商業大廈7樓 Tel 電話: (852) 2866 8311 Fax 傳真: (852) 2866 8380 Website 網址: http://snc.hkrma.org